

Nie będziemy zanudzać Cię historią firmy i dynamicznym rozwojem. Powiemy krótko:

### **szukamy Sales Supporta**

**Kto to taki?** Osoba, która będzie wsparciem naszego działu sprzedaży i dzięki niej stworzymy wspólnie historię naszej firmy oraz będziemy szli do przodu!

Jeżeli masz już za sobą pierwsze doświadczenie i jesteś w stanie je wykorzystać u nas to super. Jeżeli dopiero wchodzisz na rynek pracy i widzisz się w opisanej poniżej roli, czujesz, że ona jest właśnie dla Ciebie, też się dobrze składa. Chodzi nam o to, aby połączyć wspólnie siły. Twój entuzjazm, chęć, zaangażowanie z naszym know how.

Twoim bezpośredni przełożonym będzie nasz CEO Piotr. To z nim na co dzień będziesz pracował. W zespole jest jeszcze Hubert, którego również będziesz miał przyjemność poznać :)

### **Od czego zaczniesz?**

- Aktywnego poszukiwania i wzbudzania zainteresowania klientów oraz opracowywania dla nich celów
- Tworzenia prospektów
- Monitorowania i analizowania danych rynkowe dotyczących branży, w której działamy oraz klientów
- Realizowania cold calle i cold maile

### **Miesiąc później przejdziesz już na wyższy level i:**

- Zajmiesz się **aktywną sprzedażą** usług rekrutacyjnych
- Zaczniesz brać udział w swoich pierwszych **spotkaniach z klientami**, na których będziesz skupiać się na **identyfikowaniu** ich potrzeb
- Zaczniesz **wykorzystywać różne media** do pozyskiwania nowych klientów
- **Doradzać i wspierać** klientów w realizacji celów

### **Od trzeciego miesiąca natomiast:**

- **Zaopiekujesz się** bieżącymi klientami
- Zaczniesz **budować relacje** oraz spotykać się z klientami B2B
- Będziesz **finalizować rozmowy handlowe** zarówno z obecnymi jak i potencjalnymi klientami poprzez prezentacje warunków umowy
- W końcu **negocjować umowę** między Juniorica a klientem
- Będziesz **budować relacje biznesowe** oparte na współpracy z partnerami wewnętrznymi i zewnętrznymi

Jak widzisz jeszcze się nie znamy, ale mamy już plan działania i pomysł na Twoje pierwsze miesiące pracy. A to wszystko po to, abyś czuł się zaopiekowany.

### **Teraz powiem Ci, co jest dla nas ważne:**

- Chęć poznania naszego produktu i umiejętność dostosowania go do potrzeb Twojego rozmówcy

- Jeżeli Cię wypchną drzwiami, to wejdiesz oknem- nie, nie masz być nachalny, ale nie zniechęcasz się po usłyszeniu NIE!!
- Samodzielność – zależy nam na Twojej samodzielności w działaniu. Chcielibyśmy, żebyś był kreatywnym inicjatorem swoich działań
- U nas dużo się dzieje i zmiana, zmiana, zmiana to nasze drugie imię. Nie oznacza to jednak chaosu, wiemy, dokąd zmierzamy i jesteśmy w tym konsekwentni
- W swojej pracy będziesz dużo mówił/a, ale musisz też potrafić słuchać i to jest bardzo ważna umiejętność, dzięki której będziesz w stanie wzbudzić zainteresowanie tym, co masz do zaoferowania
- Znasz branżę HR albo jest ona w kręgu Twoich zainteresowań, znasz jej obecne bolączki, no dobra, ujmę to ładniej, wyzwania, z jakimi się mierzy i masz w głowie kilka pomysłów jak temu zaradzić, to powiem Ci tyle: NIE CZEKAJ!! APLIKUJ!!
- Aplikuj także, jeżeli czujesz się swobodnie w nawiązywaniu relacji biznesowych, potrafisz zaciekawić odbiorcę tym, co masz do zaoferowania, a my nauczymy Cię tego, co oferujemy, abyś czuł/a się komfortowo w swojej pracy i nie bał/a się wykonać pierwszej próby kontaktu

### **Co my mamy do zaoferowania?**

- Jesteśmy elastyczni dlatego formę zatrudnienia dostosujemy do Twoich potrzeb
- Będziesz pracował/a stacjonarnie
- Nasze biuro mieści się w samym centrum Wrocławia (3 min piechotą od dworca PKP)
- Pracujemy 8h dziennie, ale jesteśmy otwarci również na osoby zainteresowane pracą w **NIEPEŁNYM WYMIARZE GODZIN**
- Nie wymagamy znajomości języka angielskiego
- Premia od każdego pozyskanego Klienta

Aplikację proszę składać na adres: [rekrutacja@juniorica.com](mailto:rekrutacja@juniorica.com)